

Join ELBTAL PLASTICS – The global leader in reinforced swimming pool membranes!

AREA SALES MANAGER SALES AREA DACH & BeNeLux

Du liebst Vertrieb – aber willst mehr, als nur verkaufen?

Dann komm zu uns! Bei Elbtal Plastics setzen wir auf Leidenschaft, Know-how und innovative Technologien, um Qualität zu schaffen, die überzeugt. Als führender Hersteller von Poolfolien sind wir international erfolgreich und wachsen weiter. Unsere Partner schätzen nicht nur unsere Kompetenz, sondern auch unser persönliches Engagement und unseren Service.

Wir liefern Lösungen – nicht nur Produkte. Und genau dafür suchen wir dich: eine erfahrene Persönlichkeit, die unsere Kunden begeistert, neue Märkte erschließt und den Bereich Poolfolien aktiv weiterentwickelt.

DEINE AUFGABEN

- Du baust langfristige Vertriebspartner-schaften auf und entwickelst neue sowie bestehende Key Accounts durch exzellenten Service und deine Sales-Kompetenz weiter
- Du bist im Außendienst unterwegs, präsentierst Lösungen vor Ort und stärkst die Kundenbindung in deinem Vertriebsgebiet (DACH & Benelux)
- Durch Marktanalysen, den Einsatz moderner Tools und kontinuierliche Trainings identifizierst du proaktiv Wachstumschancen und Trends
- Du arbeitest eng mit F&E, Produktion und Innendienst zusammen, um Kundenbedürfnisse optimal zu erfüllen
- Du gestaltest aktiv die Vertriebsstrategie mit und übernimmst Verantwortung für Ergebnis- und Budgetplanung
- Du arbeitest zielorientiert und selbstorganisiert in einem dynamischen Umfeld als Teil eines internationalen Teams

DEIN PROFIL

- Leidenschaft für den Vertrieb und mehrjährige Erfahrung im Poolbusiness oder vergleichbaren Branchen
- Nachweisbare Erfolge in der Entwicklung und Nutzung verschiedener Vertriebskanäle (auch digital) sowie in der Zusammenarbeit mit Distributoren
- Sehr gute Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten in Deutsch und Englisch; weitere Sprachen wie Französisch, Niederländisch oder Flämisch sind von Vorteil
- Analytische Stärke, technisches Verständnis und effektive Problemlösungsfähigkeiten
- Fähigkeit, als selbstorganisierter Teamplayer in einem ergebnisorientierten Umfeld zu arbeiten
- Hohe Reisebereitschaft für Außendiensttermine und Kundenbesuche

BENEFITS

- Attraktives Gehaltspaket inkl. leistungsorientiertem Bonus
- Dienstwagen auch zur privaten Nutzung
- Flexible Arbeitszeiten und Remote-Work
- Umfassende Unterstützung für deinen erfolgreichen Start, Karriereperspektiven und Weiterbildungsangebote
- Zusätzliche Benefits wie betriebliche Altersvorsorge und mehr

Bereit für den nächsten Schritt?

Weil du nicht nur Vertrieb verstehst, sondern auch Prozesse. Weil du Lust hast, Dinge zu verbessern. Und weil du weißt, dass Kundenbeziehungen mehr sind als nur Zahlen – sie sind die Basis für Erfolg.

Wage den Sprung! Wir freuen uns auf deine Bewerbung – bewirb dich gerne mit Startdatum und Gehaltsvorstellung über unsere Karriereseite, via LinkedIn oder sende deine Unterlagen direkt per E-Mail an: human.resources@elbtal-plastics.de

Du hast noch Fragen zur Stelle oder zum Bewerbungsprozess? Dann melde dich gerne bei unserem HR-Team: +49 661 103 731